

**BCI Mejor a lo Esperado**

El Banco BCI tuvo una utilidad neta de \$26.828 millones en el primer trimestre, según lo publicado en su página web. Esto, según un cálculo realizado por Banchile utilizando una base pro forma sin corrección monetaria (ya que consideran IFRS), implicó un retroceso de 34,1% en 12 meses, lo que estuvo "por sobre nuestras expectativas", dijo la corredora. Lo anterior se explica "por el buen desempeño que se habría observado en el mes de marzo, en que -de acuerdo a nuestras estimaciones- presentó una utilidad de \$13.540 millones, registrando un crecimiento de 16,6% año a año (proforma)".

**Security Inicia Opción Preferente**

El Grupo Security inició ayer un periodo de Opción Preferente por 349 millones de acciones, el que se extenderá hasta el 28 de mayo. Originalmente el aumento de capital tiene presupuestado emitir 600 millones de papeles, aunque el plazo para la emisión de estas es de tres años, a contar de la inscripción del 29 de diciembre. En esta oportunidad, el monto esperado a captar es de \$38.390 millones. El precio spot de la acción es de \$125.

**Efecto Acotado en LAN**

Si el brote de influenza porcina se mantiene concentrado únicamente en México, "el impacto para LAN sería limitado, considerando que sólo cerca del 3% de sus ASKs (asientos disponibles por kilómetro recorrido) se destina a ese país", según Banchile. No obstante, indican que las acciones del sector aerolíneas podrían mostrar un ajuste adicional en sus precios, siguiendo el flujo de noticias relacionadas a la gripe porcina, "aunque creemos que lo anterior originaría un atractivo punto de entrada a la acción de LAN".

JORGE PALOMAS

**Nos Preocupan los Sectores Financiero y Construcción**

El socio y gerente general de ICR Clasificadora de Riesgo, también analizó la operación de esta agencia, que tiene en torno a un 12% de participación de mercado.

—¿Cómo se ha desempeñado la clasificadora de riesgo en el primer trimestre?

—Tenemos una mirada muy positiva sobre la evolución de la clasificadora en estos primeros cuatro

años de operación, que se pueden resumir en los siguientes aspectos: Una alianza internacional con DBRS, que nos permite estar enterados de los últimos avances en materia de regulación, metodologías y tener una contraparte válida para analizar los sucesos mundiales y ofrecer clasificaciones internacionales para aquellos clientes que lo requieran. Un avance más que significativo en todas las áreas de clasificación de riesgo, avalados por los contratos que tenemos hace varios años con firmas tan relevantes como Telefónica Chile, CCU, Sonda, Viña San Pedro-Tarapacá, Zofri, Bicecorp, Coca-Cola Embonor, sólo por mencionar alguna de las más de 60 que hoy evalúa ICR. A ello se agregan 17 compañías de seguros, 5 bancos, bonos securitizados y gran cantidad de Fondos Mutuos y Fondos de Inversión. Hemos logrado una participación de mercado impensable hace 4 años.

—¿Cuál es su participación de mercado?

—Una manera de cuantificar este crecimiento, es analizar el número de empresas que estamos clasificando respecto del total. Por ejemplo, en compañías de seguros de vida, si consideramos que son 25 las firmas, entonces tenemos una participación del 68%. En compañías de seguros generales el número es menor y clasificamos un 26,3% del total. Por su parte, en corporaciones, debe estar en torno al 18%. En promedio, diría que nuestra participación de mercado está



■ **SEGMENTOS.** "En compañías de seguros de vida, si consideramos que son 25 las firmas, entonces tenemos una participación de 68%", dijo Jorge Palomas.

alrededor del 12%, con una expansión anual en el conjunto de clasificaciones de aproximadamente 25%, dependiendo de los parámetros tomados. Se debe aclarar que la mayoría de las empresas clasificadas requieren de dos clasificaciones de riesgo.

—¿Qué tendencias o factores han determinado este desarrollo?

—Una visión 100% local de las empresas, donde nos preocupamos de entender cada uno de los factores que influyen en cada compañía, logrando una penetración directa de sus socios, acompañados de la visión de atender lo mejor posible a cada empresa que confía su evaluación en ICR, pero teniendo muy en claro que el cliente final es el inversionista institucional, que toma las decisiones en función de las clasificaciones que asignamos, con mucho

profesionalismo.

—¿Cómo están viendo el riesgo de las empresas chilenas? ¿Qué sectores ven más complicados?

—Estamos viendo el riesgo con el cuidado que esta industria requiere. Por definición, las clasificaciones son dinámicas y pueden cambiar en cualquier momento dependiendo de la evolución de los mercados particulares en los cuales están insertas las distintas empresas. Claramente hay sectores que nos preocupan más que otros, como el sector financiero o el sector construcción, por mencionar algunos. En todos hemos redoblado nuestro monitoreo. Pero también debemos tener en cuenta que estamos clasificando empresas considerando todo sus ciclos y no sólo eventos coyunturales. Por eso debemos tener cuidado en no entregar señales equivocadas al mercado.

**Diario Estrategia y Hacienda Los Lingues**

Internarse en la Hacienda Los Lingues es como retroceder en el tiempo. Se trata no sólo de una casona típica del campo chileno, sino de un testimonio vivo de lo que fue la época de la Colonia. Todo se mantiene como entonces... las construcciones son de barro y paja, las paredes se pintan de rojo colonial y cada remodelación se hace de la mano de historiógrafos para conservar la arquitectura original.

**EN HACIENDA LOS LINGUES**

2 noches/ 3 días.  
1 noche adicional.  
Habitación  
sngle o doble.  
Cortesía de  
Diario Estrategia  
Programa Completo.

Preferencial  
Valor \$ 99.000 + IVA  
Valor por persona

Consultas & Reservas: Rebeca Cerdá, ejecutiva de Hacienda Los Lingues ®.  
Teléfono: ( 56-2 ) 431 05 10 / 08 779 3325  
rebeca.cerda@loslingues.cl • www.loslingues.cl

Unase a nuestra SEGURIDAD

**COMSEG**

• Cámaras de Vigilancia  
• UPS y Baterías de Respaldo  
• Sensores IP  
• Monitoreo Remoto

Últimos al 3736637  
o escribiendo a  
ventas@comseg.cl  
www.comseg.cl

**COMSEG**

NEGOCIOS RENTING

**NO COMPRE...  
ARRIENDE!!**

- ARRIENDE DE EQUIPOS CON SOPORTE TÉCNICO
- SERVICIOS EN TODO CHILE
- ARRIENDE DESDE 1 DÍA HASTA 36 MESES

FONO: 373 85 37 • WWW.COMSEG.CL • VENTAS@COMSEG.CL